

UCHWAŁA Nr 184 RADY MINISTRÓW

z dnia 15 listopada 1985 r.

w sprawie eksportu i importu osiągnięć naukowych i technicznych.

W celu bardziej efektywnego wykorzystania na cele eksportowe dorobku i możliwości jednostek naukowych, jednostek badawczo-rozwojowych, biur projektowych i innych jednostek gospodarki uspołecznionej, a także bardziej efektywnego wykorzystania osiągnięć światowej nauki i techniki w gospodarce narodowej oraz na podstawie art. 28 ust. 4 ustawy z dnia 26 lutego 1982 r. o gospodarce finansowej przedsiębiorstw państwowych (Dz. U. z 1984 r. Nr 16, poz. 74, Nr 26, poz. 129, Nr 34, poz. 181 i Nr 54, poz. 275 oraz z 1985 r. Nr 37, poz. 174) Rada Ministrów uchwala, co następuje:

Rozdział 1

Przepisy ogólne

§ 1. 1. Uchwała określa:

- 1) zasady organizacji, realizacji i rozwoju eksportu osiągnięć naukowych i technicznych, rozliczania wpływów uzyskanych z eksportu osiągnięć naukowych i technicznych przez jednostki gospodarki uspołecznionej będące właścicielami lub dysponentami takich osiągnięć oraz wynagradzania twórców osiągnięć naukowych i technicznych będących przedmiotem eksportu,
- 2) zasady importu osiągnięć naukowych i technicznych przez jednostki gospodarki uspołecznionej oraz zasady ich wykorzystywania w gospodarce narodowej.

2. Przepisy uchwały stosuje się również do osiągnięć naukowych i technicznych udostępnianych w związku z eksportem kompletnego obiektu przemysłowego, obiektu budownictwa lub innych obiektów.

§ 2. Ilekroć w uchwale jest mowa o:

- 1) osiągnięciach naukowych i technicznych, zwanych dalej „osiągnięciami”, rozumie się przez to:
 - a) rozwiązania chronione w całości lub w części prawami wyłącznymi (wynalazki i wzory użytkowe),
 - b) rozwiązania nie chronione prawami wyłącznymi, nie chronione projekty wynalazcze, wyniki prac badawczych, doświadczalnych, konstrukcyjnych, projektowych, organizacyjnych, sposoby i metody specjalistycznych badań, prób i pomiarów, doświadczenia i umiejętności produkcyjne, nowe czynne mikroorganizmy, wyniki prac rozwijających przedmiot nabytych licencji, programy komputerowe („know-how”),
 - c) eksportowaną i importowaną w pojedynczych lub prototypowych egzemplarzach aparaturę naukową, badawczą, pomiarową lub laboratoryjną oraz wzorce fizyczne i chemiczne niezbędne do zrozumienia osiągnięcia naukowego lub technicznego,
 - d) usługi techniczne mające na celu opracowanie osiągnięć naukowo-technicznych, np.: prace doświadczalne i analityczne, badania laboratoryjne i przemysłowe, doradztwo techniczne i ekonomiczne, realizowane głównie przez jednostki naukowo-badawcze i biura projektowe,
- 2) eksporcie osiągnięć — rozumie się przez to odpłatne udostępnianie osiągnięcia zagranicznej osobie fizycznej lub prawnej, a także przedsiębiorstwu zagranicznemu prowadzącemu działalność gospodarczą na terytorium Polskiej Rzeczypospolitej Ludowej, jeżeli będzie ono przez to przedsiębiorstwo w dowolnej formie wykonywane, wykorzystywane lub stosowane za granicą.

- 3) licencji — rozumie się przez to uzyskanie uprawnień do wykorzystania zagranicznych osiągnięć,
- 4) licencjodawcy — rozumie się przez to osobę fizyczną lub prawną, z którą jest zawierana umowa licencyjna,
- 5) licencjodawcy — rozumie się przez to jednostkę gospodarki uspołecznionej, na której rzecz nabyto licencję,
- 6) jednostce handlu zagranicznego — rozumie się przez to jednostkę gospodarki uspołecznionej uprawnioną przez Ministra Handlu Zagranicznego do prowadzenia działalności w zakresie handlu zagranicznego.

Rozdział 2

Ekspert osiągnięć

§ 3. 1. Jeżeli osiągnięcie nie będzie udostępnione za granicą w formie efektywnego eksportu wyrobu produkowanego w oparciu o to osiągnięcie lub nie będzie zastosowane i wykorzystywane w kraju albo nie wystąpią inne przeciwwskazania, może być ono za zgodą Ministra — Kierownika Urzędu Postępu Naukowo-Technicznego i Wdrożeń przedmiotem eksportu w formie udostępniania lub licencji nie towarzyszącej dostawom towarowym.

2. Decyzje w sprawach, o których mowa w ust. 1, wydaje Minister — Kierownik Urzędu Postępu Naukowo-Technicznego i Wdrożeń po uzyskaniu opinii organu założycielskiego lub nadzorującego działalność danej jednostki organizacyjnej oraz Ministra Handlu Zagranicznego.

3. Ekspert osiągnięć jest realizowany na podstawie kontraktów handlowych.

§ 4. 1. Minister — Kierownik Urzędu Postępu Naukowo-Technicznego i Wdrożeń, w porozumieniu z Ministrem Handlu Zagranicznego, koordynuje — zgodnie z wytycznymi Komitetu do Spraw Nauki i Postępu Technicznego przy Radzie Ministrów — organizację, realizację i rozwój eksportu osiągnięć w drodze określania zasad i trybu sporządzania programów ich eksportu oraz kierunków działalności promocyjnej i akwizycyjnej.

2. Ministrowie (kierownicy urzędów centralnych) opracowują, w uzgodnieniu z Ministrem — Kierownikiem Urzędu Postępu Naukowo-Technicznego i Wdrożeń, wieloletnie programy i oferty w zakresie eksportu osiągnięć.

3. Programy i oferty, o których mowa w ust. 2, Minister — Kierownik Urzędu Postępu Naukowo-Technicznego i Wdrożeń przedstawia Prezydium Komitetu do Spraw Nauki i Postępu Technicznego przy Radzie Ministrów do akceptacji.

§ 5. 1. Eksportu osiągnięcia naukowego i technicznego dokonują jednostki handlu zagranicznego.

2. Przed wszczęciem negocjacji dotyczących eksportu osiągnięcia powinna być zawarta umowa pomiędzy jego właścicielem (dysponentem) a jednostką eksportującą, określająca warunki i zasady rozliczania wpływów dewizowych uzyskanych w wyniku realizacji eksportu osiągnięcia, a także wysokość odpisu, o którym mowa w § 7 ust. 1.

§ 6. 1. Jednostce gospodarki uspołecznionej uprawnionej z patentu na wynalazek lub z prawa ochronnego na wzór użytkowy, a w przypadku nie chronionego pro-

jektu wynalazczego — jednostce, która udostępniła projekt do korzystania za granicą, przysługują z tytułu dokonania eksportu kwoty ustalone i wypłacane zgodnie z odrębnymi przepisami.

2. Innym niż określone w ust. 1 jednostkom gospodarki uspołecznionej będącym właścicielami (dysponentami) osiągnięcia z tytułu jego eksportu przysługują kwoty ustalone i wypłacane:

- 1) przy wpływach w walucie przyjętej w rozliczeniach z państwem zaliczonym do I obszaru płatniczego, po odliczeniu prowizji jednostki, o której mowa w § 5 ust. 1, wynagrodzenia twórcy lub twórców osiągnięcia oraz wydatków dewizowych związanych z realizacją kontraktu — w wysokości 10% kwoty uzyskanej z tytułu eksportu tego osiągnięcia,
- 2) przy wpływach w walucie państwa zaliczonego do II obszaru płatniczego, z uwzględnieniem zasad określonych w pkt 1 — w wysokości określonej w odrębnych przepisach dotyczących tworzenia i dysponowania częścią środków dewizowych z tytułu sprzedaży towarów i usług w eksporcie, nie mniej jednak niż 30% tej kwoty w walucie, w której uzyskano płatność,
- 3) w walucie polskiej — równowartość pozostałej kwoty przeliczonej według obowiązującego kursu.

3. Wpływy z tytułu eksportu osiągnięcia wyłącza się z podstawy naliczania kwot, o których mowa w ust. 2 pkt 2, określonych w odrębnych przepisach, jeżeli ustalona dla jednostki gospodarki uspołecznionej kwota jest niższa niż 30%.

4. Jeżeli odrębne przepisy nie stanowią inaczej, kwoty, o których mowa w ust. 1 i w ust. 2 pkt 1 i 2, mogą być wykorzystywane na zakup niezbędnych maszyn, urządzeń, towarów, licencji, dokumentacji technologicznych i projektowych, aparatury naukowo-badawczej i usług na potrzeby własnej produkcji, na zakup prasy fachowej, książek i wydawnictw zagranicznych, na pokrycie kosztów uczestnictwa w sympozjach naukowych, targach, według zasad określonych w odrębnych przepisach, oraz na pokrycie kosztów uzyskania i utrzymania ochrony wynalazków i wzorów użytkowych za granicą.

§ 7. 1. Jednostki handlu zagranicznego otrzymują odpis dewizowy z przeznaczeniem na akwizycję i promocję osiągnięć. Wysokość odpisu jest ustalana pomiędzy jednostką eksportującą dane osiągnięcie a właścicielem (dysponentem) tego osiągnięcia.

2. Wysokość odpisu dewizowego, o którym mowa w ust. 1, nie może przekroczyć 5% ceny transakcyjnej danego osiągnięcia, a w przypadku eksportu osiągnięcia, o którym mowa w § 1 ust. 2 — ceny osiągnięcia wydzielonej z ceny całego kontraktu, z tym jednak że odpis ten nie powinien wynosić mniej niż 3% tej ceny.

3. Kwota odpisu dewizowego, o której mowa w ust. 1, jest wliczana do dewizowych wydatków transakcji, pomniejszając wpływy uzyskane z realizacji kontraktu handlowego.

§ 8. 1. Twórcy projektu wynalazczego przysługują z tytułu wykonywania prawa za granicą lub udostępniania za granicą nie chronionego projektu wynalazczego wynagrodzenie w wysokości określonej w odrębnych przepisach.

2. Twórcy osiągnięcia nie będącego projektem wynalazczym przysługuje wynagrodzenie w walucie wpływu, w wysokości 10% kwoty uzyskanej z eksportu, po odlicze-

nju wydatków dewizowych związanych z realizacją kontraktu handlowego. Wynagrodzenie jest wypłacane w sposób określony w przepisach dewizowych.

3. Wypłata wynagrodzenia, o którym mowa w ust. 2, następuje z chwilą wpływu kwoty należnej od kontrahenta zagranicznego do właściwego banku krajowego.

4. Jeżeli ustalenie pełnej podstawy obliczenia wynagrodzenia, o którym mowa w ust. 2, w okresie realizacji kontraktu nie jest możliwe, wynagrodzenie może być wypłacone zaliczkowo w wysokości od 10 do 20% przysługującego wynagrodzenia w ciężar uzyskanych z zagranicy wpływów i rozliczane ostatecznie po ustaleniu wielkości wpływów i wydatków dewizowych związanych z realizacją kontraktu handlowego.

5. W razie udostępnienia osiągnięcia kontrahentowi zagranicznemu na zasadach wymiany na wyrób lub usługę (nie na warunkach sprzedaży), twórcy lub twórcom takiego osiągnięcia przysługuje wynagrodzenie w wysokości określonej w ust. 2. Za podstawę obliczenia wynagrodzenia przyjmuje się wartość osiągnięcia pomniejszoną o wydatki dewizowe transakcji. Wynagrodzenie wypłaca jednostka, na której rzecz jest realizowana transakcja wymiany, na wniosek jednostki, o której mowa w § 5 ust. 1.

§ 9. W razie eksportu osiągnięć, o których mowa w § 1 ust. 2, za podstawę obliczania odpisów dewizowych dla jednostki gospodarki społeczno-gospodarczej (§ 6) oraz wynagrodzeń twórców (§ 8) przyjmuje się nadwyżkę wpływów uzyskaną z realizacji kontraktu handlowego nad wydatkami w części określonej proporcjonalnie do udziału wartości wyeksportowanego osiągnięcia w wartości całego kontraktu.

Rozdział 3

Import licencji

§ 10. 1. Import licencji powinien odpowiadać założeniom i kierunkom określonym w narodowym planie społeczno-gospodarczym.

2. Założenia, o których mowa w ust. 1, przygotowuje w ramach prac nad projektem narodowego planu społeczno-gospodarczego Minister — Kierownik Urzędu Postępu Naukowo-Technicznego i Wdrożeń i, przedstawia je Prezydium Komitetu do Spraw Nauki i Postępu Technicznego przy Radzie Ministrów do zatwierdzenia.

§ 11. 1. Jednostki gospodarki społeczno-gospodarczej, na których rzecz ma być nabyta licencja, w terminach właściwych do opracowania projektów narodowego planu społeczno-gospodarczego i centralnego planu rocznego zgłaszają organom założycielskim i jednostkom nadzorującym propozycje zakupu licencji wraz z:

- 1) charakterystyką techniczną przedmiotu licencji,
- 2) zestawieniem przewidywanych nakładów i efektów w okresie ważności umowy licencyjnej,
- 3) wskazaniem źródeł finansowania nabycia, wdrożenia i rozwoju licencji,
- 4) opinią jednostki badawczo-rozwojowej o braku możliwości rozwiązania problemu w wymaganym okresie przez krajowe jednostki badawczo-rozwojowe.

2. Tematyka licencji proponowanych do nabycia powinna uwzględniać zadania ujęte w planach, o których mowa w ust. 1, a w szczególności:

- 1) wykaz przedsięwzięć zaliczonych do inwestycji centralnych wraz z założeniami techniczno-ekonomicznymi,

2) plany rozwoju nauki i techniki, w tym zamówienia rządowe w zakresie wdrażania wyników prac naukowo-badawczych, w razie gdy licencja stanowi nowe rozwiązanie uzupełniające,

3) zadania w zakresie wzrostu eksportu i racjonalizacji importu,

4) plany rozwoju jednostek gospodarki społeczno-gospodarczej,

5) programy rozwoju branż i gałęzi.

3. Organy założycielskie i jednostki nadzorujące działalność przyszłych licencjobiorców w toku prac nad projektami planów, o których mowa w ust. 1, sporządzają wykazy licencji przewidzianych do nabycia i przekazują je Ministrowi — Kierownikowi Urzędu Postępu Naukowo-Technicznego i Wdrożeń.

4. W wykazach, o których mowa w ust. 3, należy wyodrębnić:

1) tematy licencji niezbędne do realizacji zadań narodowego planu społeczno-gospodarczego i centralnego planu rocznego ze wskazaniem źródeł i sposobów finansowania,

2) inne niż określone w pkt 1 tematy licencji przewidzianych do zakupu.

5. Minister — Kierownik Urzędu Postępu Naukowo-Technicznego i Wdrożeń sporządza wykaz propozycji, o których mowa w ust. 3, i przedstawia go Prezydium Komitetu do Spraw Nauki i Postępu Technicznego przy Radzie Ministrów do akceptacji.

6. Tematy licencji o szczególnym znaczeniu dla gospodarki narodowej Przewodniczący Komitetu do Spraw Nauki i Postępu Technicznego przy Radzie Ministrów przedstawia do zatwierdzenia Prezydium Rządu.

7. W razie zaistnienia potrzeby zakupu licencji nie ujętej w wykazach, o których mowa wyżej, stosuje się odpowiednio tryb postępowania określony w ust. 5 i 6.

§ 12. Podjęcie dalszych prac związanych z nabyciem licencji następuje po zamieszczeniu tematu licencji w zatwierdzonym wykazie, o którym mowa w § 11 ust. 5.

§ 13. Decyzję w sprawach nabycia, wdrożenia i rozwoju przedmiotu licencji objętych wykazami, o których mowa w § 11 ust. 5, podejmuje licencjobiorca na podstawie wniosku i opinii, o których mowa w § 16, w granicach posiadanych bądź uzyskanych na ten cel środków dewizowych.

§ 14. Nabywana licencja powinna być zgodna z Polskimi Normami i innymi przepisami dotyczącymi ochrony życia i zdrowia człowieka, bezpiecznych, higienicznych i dogodnych warunków pracy, gospodarki energetycznej, ochrony środowiska naturalnego oraz miar i narzędzi pomiarowych, a także zapewniać odpowiednio:

- 1) perspektywiczny rozwój przedmiotu licencji,
- 2) oszczędność energii, paliw i surowców oraz racjonalne wykorzystanie krajowych zasobów,
- 3) wysoką jakość i rentowność produkcji,
- 4) wzrost wydajności pracy,
- 5) wykorzystanie istniejących zdolności produkcyjnych,
- 6) rozwój produkcji eksportowej.

§ 15. 1. Licencjobiorca ponosi odpowiedzialność za celowość gospodarczą nabywanej licencji oraz terminowe wdrożenie i uzyskanie zakładanych efektów ekonomiczno-technicznych, a także za zapewnienie środków finansowych.

2. Przyszły licencjodawca jest zobowiązany do:

- 1) porównania kosztów nabycia i zagospodarowania przedmiotu licencji z kosztami realizacji wariantu bezlicencyjnego, zgodnie z analizą ekonomiczną dokonaną według wzoru stanowiącego załącznik nr 1 do uchwały,
- 2) uzyskania ekspertyz z zakresu ekonomiki, techniki i eksploatacji przedmiotu licencji oraz zabezpieczenia interesów strony polskiej,
- 3) dokonania rozpoznania na temat zgodności systemu normalizacyjnego licencjodawcy ze stosowanym w kraju systemem normalizacyjnym oraz systemem miar,
- 4) przeprowadzenia badań stanu techniki i ochrony prawnej (badania patentowe) poszczególnych ofert w kraju i za granicą,
- 5) rozpoznania, czy państwa zaliczone do I obszaru płatniczego dysponują rozwiązaniem dotyczącym przedmiotu licencji,
- 6) wyboru najkorzystniejszej oferty zagranicznej z punktu widzenia ekonomiczno-technicznych uwarunkowań jej gospodarczego zastosowania, a także możliwości uzyskania surowców i materiałów z państw zaliczonych do I obszaru płatniczego do produkcji licencyjnej,
- 7) upowszechnienia w jednostkach gospodarki społecznej rozwiązań i doświadczeń wynikających z nabytych licencji, jeżeli przewidują to warunki umowy licencyjnej.

3. Zadania, o których mowa w ust. 2, licencjodawca realizuje we współdziałaniu z jednostkami naukowymi, jednostkami badawczo-rozwojowymi, jednostkami handlu zagranicznego i jednostkami uczestniczącymi we wdrażaniu przedmiotu licencji.

§ 16. Wniosek w sprawie nabycia licencji sporządza licencjodawca według wzoru stanowiącego załącznik nr 2 do uchwały i przedstawia do zaopiniowania:

- 1) głównemu odbiorcy — w zakresie przydatności eksploatacyjnej przedmiotu licencji,
- 2) ministrowi (kierownikowi urzędu centralnego) właściwemu ze względu na przedmiot licencji,
- 3) właściwemu bankowi w zakresie zdolności kredytowej przyszłego licencjodawcy, jeżeli zamierza ubiegać się o uzyskanie kredytu bankowego na sfinansowanie kosztów inwestycji związanych z wdrożeniem przedmiotu licencji,
- 4) Głównemu Inspektorowi Gospodarki Energetycznej — w zakresie doboru paliw i energii oraz wielkości produkcji przeznaczonej na rynek krajowy, jeżeli nabywana licencja dotyczy produkcji urządzeń energetycznych,
- 5) Prezesowi Polskiego Komitetu Normalizacji, Miar i Jakości — w zakresie zgodności z krajowym systemem normalizacji i miar,

oraz zasięga informacji w Centralnym Rejestrze Licencji, czy i przez kogo licencja taka została już nabyta.

§ 17. Nabycie licencji na potrzeby eksportu do państw zaliczonych do I obszaru płatniczego wymaga uprzedniego potwierdzenia odbioru wyrobu, wytwarzanego na podstawie tej licencji, odpowiednimi protokołami o współpracy gospodarczej z danym państwem.

§ 18 1. Wartość importu kooperacyjno-zaopatrzeniowego na potrzeby produkcji wyrobu licencyjnego nie może przekraczać 25% ogółu kosztów materiałów i elementów zużywanych do produkcji wyrobu.

2. Jeżeli wartość importu kooperacyjno-zaopatrzeniowego jest wyższa niż określona w ust. 1, zawarcie umowy licencyjnej na wytwarzanie wyrobów przeznaczonych na eksport lub wyrobów dotychczas importowanych z państw zaliczonych do II obszaru płatniczego wymaga zgody organu założycielskiego lub jednostki nadzorującej.

§ 19. Termin wdrożenia licencji nie wymagających przedsięwzięć inwestycyjnych nie powinien przekraczać 12 miesięcy od daty wejścia w życie umowy licencyjnej.

§ 20. 1. Licencjodawca w terminie 12 miesięcy od daty wejścia w życie umowy licencyjnej jest obowiązany do dokonania analizy ekonomiczno-technicznej przedmiotu licencji w celu podjęcia decyzji dotyczącej jego dalszego rozwoju. W razie podjęcia decyzji o rozwoju przedmiotu licencji, licencjodawca jest obowiązany do opracowania odpowiedniego programu rozwoju oraz eksportu wyrobu licencyjnego.

2. Prace nad programem, o którym mowa w ust. 1, prowadzi licencjodawca przy współpracy z właściwymi jednostkami naukowymi, jednostkami badawczo-rozwojowymi oraz z jednostkami handlu zagranicznego, kierując się rentownością, a także perspektywą rozwoju i zbytu produkcji licencyjnej w kraju i za granicą.

3. W razie gdy podjęcie prac związanych z realizacją programu, o którym mowa w ust. 1, ma podstawowe znaczenie dla gospodarki narodowej, lecz przekracza możliwości finansowe licencjodawcy, organ założycielski, jednostka nadzorująca lub Minister — Kierownik Urzędu Postępu Naukowo-Technicznego i Wdrożeń, po dokonaniu oceny znaczenia tych prac, może współuczestniczyć w ich finansowaniu w trybie i na zasadach określonych w przepisach o finansowaniu prac badawczo-rozwojowych.

§ 21. Kontrola i sprawozdawczość w zakresie wdrażania i rozwoju oraz efektów ekonomiczno-technicznych nabytej licencji jest prowadzona w okresie ważności umowy licencyjnej, nie krócej jednak niż do czasu zwrotu wydatków związanych z jej uzyskaniem i wdrożeniem.

Rozdział 4

Przepisy wspólne

§ 22. 1. Za handlową i prawną stronę umowy o sprzedaży lub nabyciu osiągnięcia odpowiada jednostka handlu zagranicznego. Zawierana umowa powinna w szczególności zapewniać maksymalnie korzystne warunki handlowe, finansowe i techniczne, w tym również — przy imporcie osiągnięć — gwarancje finansową licencjodawcy w zakresie niezawodności technologii i urządzeń oraz zgodności z obcymi prawami wyłącznymi.

2. Jednostka handlu zagranicznego dokonuje rejestracji umowy w Centralnym Rejestrze Licencji niezwłocznie po wejściu w życie umowy i przekazuje jeden egzemplarz do Rejestru, gdzie jest przechowywany przez 5 lat, licząc od dnia wygaśnięcia umowy.

§ 23. 1. Minister Handlu Zagranicznego ustala:

- 1) ramowe zasady sporządzania i negocjowania umów dotyczących eksportu i importu osiągnięć oraz wymogi uzyskiwania pozwoleń wywozu i przywozu,
- 2) zasady postępowania przy udostępnianiu i nabywaniu dokumentacji technicznej,
- 3) zakres danych charakteryzujących udostępnione osiągnięcia i nabyte licencje na potrzeby Centralnego Rejestru Licencji,

4) zasady dokonywania analizy warunków zawartych umów w okresach dwuletnich i przekazywania jej wyników zainteresowanym jednostkom handlu zagranicznego.

2. Zakres danych, o których mowa w ust. 1 pkt 3, Minister Handlu Zagranicznego ustala w porozumieniu z Ministrem — Kierownikiem Urzędu Postępu Naukowo-Technicznego i Wdrożeń oraz Prezesem Głównego Urzędu Statystycznego.

§ 24. Prezes Głównego Urzędu Statystycznego dostosuje zasady sprawozdawczości statystycznej z realizacji eksportu osiągnięć naukowych i technicznych oraz z nabycia, wdrożenia i rozwoju licencji do przepisów niniejszej uchwały.

Rozdział 5

Przepisy przejściowe i końcowe

§ 25. Import osiągnięć naukowych i technicznych oraz ich wykorzystywanie na potrzeby obronności kraju regulują odrębne przepisy.

§ 26. Zasady ustalania i wypłacania właścicielom osiągnięć i ich twórcom kwot, o których mowa w § 6 i 8, z tytułu udostępnienia osiągnięcia za granicę, na podstawie kontraktów handlowych zawartych przed dniem wejścia w życie uchwały i nie rozliczonych przed tym dniem, stosuje się do wypłat dokonywanych po dniu jej wejścia w życie.

§ 27. Tracą moc:

- 1) uchwała nr 77 Rady Ministrów z dnia 29 maja 1979 r. w sprawie eksportu osiągnięć naukowych i technicznych oraz usług technicznych (Monitor Polski Nr 16, poz. 94),
- 2) uchwała nr 58 Rady Ministrów z dnia 5 maja 1978 r. w sprawie nabywania licencji na stosowanie zagranicznych rozwiązań naukowo-technicznych i doświadczeń produkcyjnych w gospodarce narodowej.

§ 28. Uchwała wchodzi w życie z dniem 1 stycznia 1986 r.

Prezes Rady Ministrów: Z. Messner

Załącznik nr 1 do uchwały nr 184 Rady Ministrów z dnia 15 listopada 1985 r. (poz. 246)

W Z O R

ANALIZA EKONOMICZNA

1. Analiza nabycia licencji powinna udzielić odpowiedzi na pytanie, czy z ekonomicznego punktu widzenia celowe jest nabycie licencji oraz czy jest możliwe osiągnięcie określonych rozwiązań technicznych w drodze własnych badań i prac rozwojowych.

2. Zamierzenia związane z zakupem licencji zagranicznej powinny spełniać wymagania określone w zarządzeniu Przewodniczącego Komisji Planowania przy Radzie Ministrów z dnia 26 lipca 1974 r. w sprawie kryteriów i metod oceny ekonomicznej efektywności inwestycji produkcyjnych i innych zamierzeń rozwojowych (Monitor Polski Nr 28, poz. 167).

3. W razie niemożliwości przeprowadzenia analizy, o której mowa w ust. 2, zamierzenie powinno spełniać przynajmniej kryterium uproszczone.

4. Uproszczonym kryterium obowiązującym przy zakupie licencji jest spełnienie warunku:

$$\Delta B + N + I \times k > k \times (D + J) + M$$

gdzie $D = O + Z$

Lp.	Wielkości ekonomiczne	Symbole kosztów globalnych
1	2	3
1	Nakłady na prace badawcze i rozwojowe konieczne do opracowania nowej techniki przez krajowe jednostki badawczo-rozwojowe (w złotych), bez uwzględnienia nakładów poniesionych do momentu podjęcia decyzji o zakupie licencji	ΔB

1	2	3
2	Nakłady niezbędne do nabycia licencji zagranicznej — w walucie zagranicznej	D
3	Oplaty licencyjne stałe — w walucie zagranicznej	O
4	Oplaty zmienne (royalties) — w walucie zagranicznej	Z
5	Kurs przeliczeniowy waluty zagranicznej na złote	k
6	Krajowe nakłady inwestycyjne w złotych, niezbędne do przemysłowego zastosowania nowej techniki opracowanej własnymi siłami	N
7	Nakłady inwestycyjne dewizowe, niezbędne do zastosowania nowej techniki opracowanej przez krajowe jednostki badawczo-rozwojowe — w walucie zagranicznej	I
8	Krajowe nakłady w złotych, niezbędne do przemysłowego zastosowania nowej techniki uzyskanej w drodze nabycia licencji	M
9	Nakłady inwestycyjne dewizowe, niezbędne do zastosowania nowej techniki uzyskanej w drodze nabycia licencji — w walucie zagranicznej	J

Załącznik nr 2 do uchwały nr 184
Rady Ministrów z dnia 15 listopada
1985 r. (poz. 246)

WZÓR

WNIOSEK W SPRAWIE NABYCIA LICENCJI

ORGAN ZAŁOŻYCIELSKI (JEDNOSTKA NADZORUJĄCA)

POUFNE (po opracowaniu)

Egz. Nr...

Licencjobiorca

WNIOSEK

w sprawie nabycia licencji na:

powinien zawierać:

1. Określenie celu nabycia licencji oraz omówienie osiągnięcia, sprawdzalnego postępu technicznego.

2. Przedmiot licencji z podaniem charakterystyki obejmującej opis i parametry techniczne i eksploatacyjne maszyn, urządzeń i wyrobów, nowoczesność rozwiązań konstrukcyjnych, nowoczesność procesów technologicznych itp. oraz omówienie systemu miar i zagadnień normalizacyjnych w wyrobie licencyjnym w aspekcie zgodności z polskimi normami i przepisami o miarach.

3. Analizę ekonomiczną — uzasadnienie zakupu licencji, z podaniem okresu zwrotu planowanych nakładów inwestycyjnych (Tk) oraz wskaźnika efektywności (E).

4. Informację o możliwościach nawiązania współpracy z państwami zaliczonymi do I obszaru płatniczego, zawierającą również dane dotyczące:

- 1) możliwości nabycia w tych państwach rozwiązania przedmiotu licencji,
- 2) możliwości uzyskania w tych państwach surowców i materiałów oraz nawiązania kooperacji przemysłowej.

5. Sytuację patentową w Polsce i za granicą w odniesieniu do proponowanej do nabycia licencji.

6. Najważniejsze postanowienia umowy licencyjnej w okresie jej trwania i po jej wygaśnięciu, w tym: okres trwania umowy, zakres praw produkcji, zbytu, eksportu, „terytorium” zbytu, zasady odpowiedzialności, warunki gwarancji, zakres szkolenia, przekazywanie udoskonaleń itp.

7. Wnioskowanego licencjodawcę i techniczno-ekonomiczne uzasadnienie jego wyboru po rozpatrzeniu ofert z minimum dwóch firm, ze wskazaniem firmy preferowanej przez wnioskodawcę.

Firma

Kraj

8. Koszt zakupu licencji (w okresie trwania umowy licencyjnej):

- 1) opłaty licencyjne stałe tys. zł
- 2) opłaty licencyjne zmienne tys. zł
- 3) opłaty licencyjne razem tys. zł

oraz podanie waluty, trybu i sposobu regulowania należności licencyjnych, ewentualnie innych zobowiązań finansowych według uzgodnień między jednostką handlu zagranicznego a licencjodawcą lub wstępnie uzgodnionego projektu umowy.

Uwaga: wskazać źródło pokrycia opłat licencyjnych

9. Wykaz licencji towarzyszących, związanych z zakupem licencji na wyrób główny, z podaniem następujących danych:

Przedmiot sublicencji na podzespół lub materiał — firma, kraj	Kooperant krajowy	Potwierdzenie umową uruchomienia produkcji przedmiotu sublicencji

10. Potrzeby i możliwości powiązania proponowanej licencji z umową o dostawy polskich towarów oraz stwierdzenie, czy takie umowy z danym partnerem lub w danym przedmiocie są zawierane bądź przewidziane do zawarcia

11. Rodzaj (określić dokładnie) i wielkość towarzyszącego importu związanego z zakupem licencji na wyrób główny i licencji towarzyszącej, z podaniem danych odnośnie do wartości rozłożenia w czasie, kierunku importu w podziale na:

- 1) surowce, materiały i półfabrykaty, z podaniem specyfikacji,

- 2) maszyny i urządzenia, wraz z częściami zamiennymi do tych maszyn,
- 3) specjalne oprzyrządowanie,
- 4) zespoły i części do montażu oraz części zamienne do wyrobu licencyjnego, z podaniem specyfikacji,
- 5) usługi

według wzoru:

Lp.	Rodzaj importu	Kierunek zakupu: I obszar płatniczy, II obszar płatniczy	Wartość importu w tys. zł w latach					Wartość importu razem
			19...	19...	19...	19...	19...	

Uwaga: omówić podjęte działania w celu minimalizacji importu inwestycyjnego, kooperacyjnego i zaopatrzeniowego.

12. Stwierdzenie o zapewnieniu środków dewizowych na poszczególne pozycje importu wymienione w ust. 11.

13. Wielkość nakładów i środków potrzebnych do wykorzystania licencji w praktyce gospodarczej, w tym koszty inwestycji i inne koszty związane z zastosowaniem licencji w praktyce gospodarczej.

14. Zakładaną wielkość bezpośredniego i pośredniego eksportu wyrobu licencyjnego w okresie trwania umowy, ze szczególnym uwzględnieniem rynków państw zaliczonych do II obszaru płatniczego, a także przewidywaną efektywność tego eksportu oraz omówienie możliwości i działań podjętych w celu intensyfikacji produkcji eksportowej.

15. Nazwy głównych kooperantów, którzy zastosują licencję. Stopień zapewnienia surowców, materiałów i podzespołów do produkcji licencyjnej.

16. Termin zastosowania przedmiotu umowy licencyjnej w praktyce gospodarczej (wykonanie pierwszej sztuki, serii informacyjnej), zakładaną wielkość produkcji docelowej i termin jej osiągnięcia.

17. Wykaz głównych użytkowników i odbiorców wyrobu licencyjnego.

18. Załączniki:

- 1) opinie wymienione w § 16 uchwały,
- 2) opinię placówki badawczo-rozwojowej właściwej dla danego typu wyrobu o technicznej stronie nabywanej licencji, z uwzględnieniem zagadnień normalizacyjnych oraz możliwości dalszego rozwoju i doskonalenia przedmiotu licencji,
- 3) pisemne oświadczenie właściwej jednostki handlu zagranicznego o możliwości eksportu wyrobu licencyjnego,
- 4) opinię rzeczownika patentowego licencjobiorcy co do sytuacji patentowej przedmiotu licencji,
- 5) projekt umowy licencyjnej,
- 6) opinię Polskiego Rejestru Statków, w razie gdy przedmiotem licencji są mechanizmy, materiały i wyroby wyposażenia okrętowego.

Podpisy i pieczętki:

..... Zespół opracowujący Dyrektor (Licencjobiorca)
telefon	telex